

# Quasar Communications – verkaufen.motivieren.binden.

Als Agentur für Sales- und Relationship-Marketing beschäftigen wir uns mit den Themen "verkaufen.motivieren.binden.". Wir sind eine von 19 Agenturen des internationalen Accentiv' Netzwerks und der führende Spezialist für Incentives, Loyalitätsprogramme, Verkaufsförderung sowie Gutschein- und Prämienlösungen.

Für die Vergrößerung unseres Marktanteiles und der größeren Marktdurchdringung suchen wir mehrere

## Visual-Telesales-Accountants

### Ihre Aufgaben

- Terminvereinbarung und Neukundenakquise für Sales Manager.
- Vorbereitung und Führen von Verkaufsgesprächen am Telefon
- Betreuung von Bestandskunden
- Beratung von Kunden bezüglich komplexer Produkthintergründe
- Kompetente und umfassende Beantwortung von Kundenfragen

### Ihr Profil:

- kaufmännische Ausbildung
  - Ausgeprägte Kunden- und hohe Dienstleistungsorientierung
  - Professionell, redegewandt, perfekte Deutschkenntnisse
  - freundliche Telefonstimme
  - Sicherer und schneller Umgang mit dem PC (MS Office)
- 
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb wäre wünschenswert

### Wir bieten

- Voll- und Teilzeitstellen
- Festgehalt
- Interessante Konditionen
- Hochprofessionelles Umfeld

Senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen gleich heute per E-Mail an: Frau Sylia Niebling, [Personal@quasar.de](mailto:Personal@quasar.de)

Quasar Communications GmbH  
Friedrich-Bergius-Str. 15-17  
D-65203 Wiesbaden  
Tel.: +49(0) 611/18887-0  
Fax.: +49(0) 611/18887-102  
[Personal@quasar.de](mailto:Personal@quasar.de)  
[www.quasar.de](http://www.quasar.de)  
[www.accentiv.com](http://www.accentiv.com)



**Quasar  
Communications**

Verkaufsförderung  
Incentives  
Loyalitätsprogramme

 **Accentiv' Quasar®**